

Des essences oubliées, un potentiel à révéler

Une démarche appliquée au Manilkara et à l'Eveuss pour transformer une ressource disponible en une solution crédible pour le marché européen.



Manilkara
Manilkara s.p.p



Eveuss
Klainedoxa gabonensis

Pourquoi restent-elles oubliées du marché ?

Le Bassin du Congo abrite une biodiversité exceptionnelle, mais seule une faible partie est valorisée. Le marché reste concentré sur quelques essences connues, tandis que les moins connues sont perçues comme plus risquées.



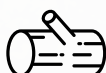
1. Une biodiversité exceptionnelle

≈ 10 000 espèces de plantes recensées
Plus de 400 espèces d'arbres identifiées



2. Une faible part de cette diversité réellement valorisée

Seulement 50 à 60 essences sont couramment exploitées par la filière bois.



3. Un marché très concentré

Près de deux tiers des grumes proviennent de deux essences : l'Okoumé et le Sapelli.

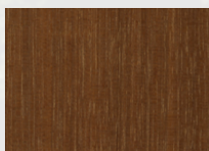


4. Un risque perçu élevé

Le manque de références, d'usages identifiés et de retours d'expérience limite leur adoption.

Le marché n'achète pas seulement un bois : il achète une référence, un usage identifié et un risque acceptable.

Deux essences pour tester la démarche



Manilkara
Manilkara s.p.p

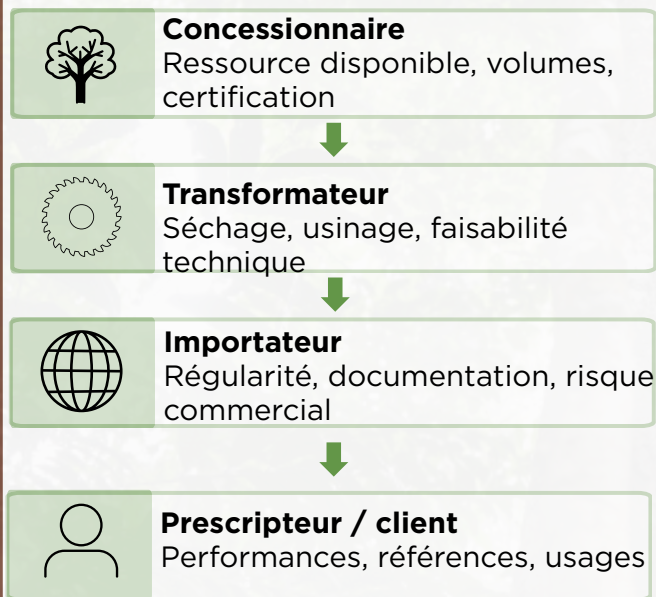


Eveuss
Klainedoxa gabonensis

Comment révéler leur potentiel ?



Les acteurs de la filière et leurs critères



Notre méthodologie

- Analyse bibliographique et technique
- Échanges avec les concessionnaires
- Entretiens avec les acteurs du marché
- Croisement des données techniques et des attentes des acheteurs
- Identification d'applications crédibles

Enseignements clés



- ✓ Une essence ne se valorise pas par ses seules performances techniques.
- ✓ Le positionnement doit partir des usages, pas seulement de l'essence.
- ✓ Le marché a besoin de références, de lisibilité et de confiance.

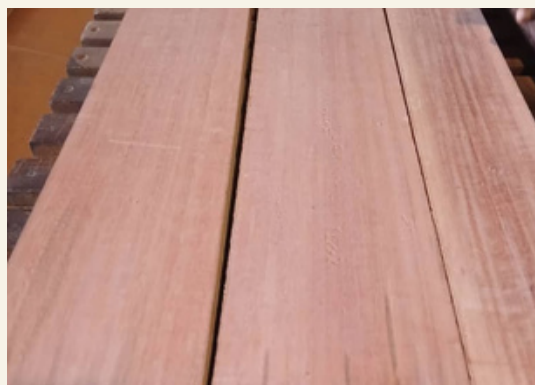
Une démarche appliquée au Manilkara et à l'Eveuss



Application au Manilkara

(*Manilkara* s.p.p)

Rougier



- 1. Ressource
- 2. Propriétés
- 3. Marché
- 4. Chaîne de valeur
- 5. Positionnement

1. Ressource

1

- Abondante dans la concession Rougier, République du Congo
- Non CITES - aucune contrainte réglementaire à l'export
- Certification FSC et conformité RDUE
- Nom vernaculaire : Monghinza - peu connu des acheteurs européens
- Décision : renommer en « Manilkara » (même genre que la Maçaranduba)

2. Propriétés techniques (CIRAD/Tropix)

2

- Densité : 1,00 g/cm³
- Durabilité naturelle : Classe 1 (très durable)
- Classe d'emploi NF EN 335 : Classe 4 (usages extérieurs exposés)
- Propriétés proches de la Maçaranduba

3. Marché

3

- Demande croissante pour alternatives africaines à l'**Ipé (CITES Annexe II nov. 2024)**
- **Fenêtre d'opportunité : Ipé / Maçaranduba**
- **RDUE : avantage concurrentiel pour les essences certifiées FSC**

4. Chaîne de valeur

4

- Capacité industrielle Rougier disponible
- Actions à mener : formats européens, protocole séchage, références pilotes

5. Positionnement - Alternative africaine crédible au Maçaranduba

- Même genre botanique
- Performances techniques comparables
- Stratégie : diversification de l'offre
- Réduction du risque perçu

Applications identifiées

Terrasses et platelages extérieurs



Application la plus directement crédible - Classe d'emploi 4 - durabilité classe 1

Ouvrages extérieurs lourds



Pontons, passerelles, platelages techniques - valorise densité et résistance mécanique

Parquets industriels et sols à fort trafic



Dureté Monnin 10,0 - haute résistance à l'usure

Profils complexes et usinages fins



Non retenu à ce stade - validations requises



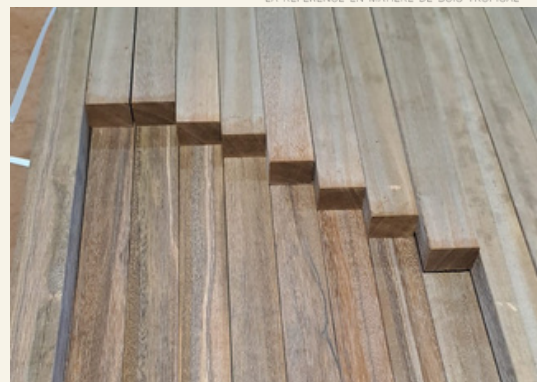
Argumentaire commercial :

Durabilité classe 1
Classe d'emploi : 4
Proximité Maçaranduba
FSC/RDUE
Volumes disponibles

Application au Eveuss

(*Klainedoxa gabonensis*)

Pallisco- cifm



1. Ressource

2. Propriétés

3. Marché

4. Chaîne de valeur

5. Positionnement

1 Ressource

- Ressource disponible chez Pallisco-CIFM
- Non CITES · Certification FSC - conformité RDUE
- Distinction botanique : *K. gabonensis* vs *K. trillesii*
- Tri rigoureux en forêt indispensable pour garantir la qualité

Propriétés techniques
(CIRAD/Tropix + terrain)

- ### 2
- Densité : 1,06 g/cm³ · Dureté Monnin : 12,2 (très élevée)

- Durabilité naturelle : Classe 2

- Résultat majeur : classe d'emploi précisée à 3.2

Marché

- ### 3
- Contexte favorable
 - Pas d'usage en contact direct sol/eau - communication technique rigoureuse
 - Lambourdes de terrasses : segment actif, besoin identifié

Chaîne de valeur

- ### 4
- 4 ans d'expérience industrielle lambourdes chez Pallisco-CIFM
 - Validations nécessaires : séchage, usinage, collage
 - Essais CIRAD proposés : : aubier/duramen, stabilité dimensionnelle

5. Positionnement - Montée en puissance progressive depuis usages maîtrisés

- Partir des usages déjà maîtrisés
- Sécuriser le discours technique
- Développer progressivement de nouvelles applications
- Éviter les usages trop exposés sans validation complémentaire

Applications identifiées



Lambourdes pour terrasses extérieures

Usage maîtrisé industriellement - 4 ans d'expérience Pallisco-CIFM · Classe d'emploi : 3.2



Menuiserie intérieure technique

Escaliers, seuils, agencement - validations séchage/usinage requises



Parquets industriels

Dureté Monnin 12,2 - essais complémentaires avant validation



Usages extérieurs en contact direct sol/eau

Écarté - CE 3.2 incompatible avec CE 4 requis · risque technique



Exposition directe prolongée à l'eau



Argumentaire commercial :

Argumentaire commercial : Densité élevée · dureté · retour d'expérience en lambourdes · FSC/RDUE · positionnement technique cible

Les conditions pour passer du potentiel au marché

La valorisation des essences tropicales moins connues repose sur une approche globale, reliant la ressource, les propriétés techniques, les usages et les attentes du marché.



La donnée technique seule ne suffit pas

Les propriétés doivent être reliées à un usage concret et aux attentes des acteurs du marché.



Le marché a besoin de garanties

Disponibilité, régularité, certification, traçabilité et documentation sont essentielles.



Le positionnement doit partir des usages

Une essence est plus facilement adoptée lorsqu'elle est associée à une application crédible et clairement identifiée.



Les références pilotes réduisent le risque perçu

Les essais, prototypes et retours d'expérience permettent de rassurer les acheteurs et de créer la confiance.



La démarche peut être reproduite

Cette méthodologie peut accompagner la valorisation d'autres essences tropicales moins connues.



Prochaines étapes

Développer des références pilotes, compléter les essais nécessaires, suivre les retours du marché et appliquer la démarche à d'autres essences.

Valoriser une essence, c'est transformer une ressource disponible en une solution fiable, documentée et adaptée au marché.